

沖縄セルラー会社概要



沖縄セルラー電話株式会社
人事部 採用・教育G

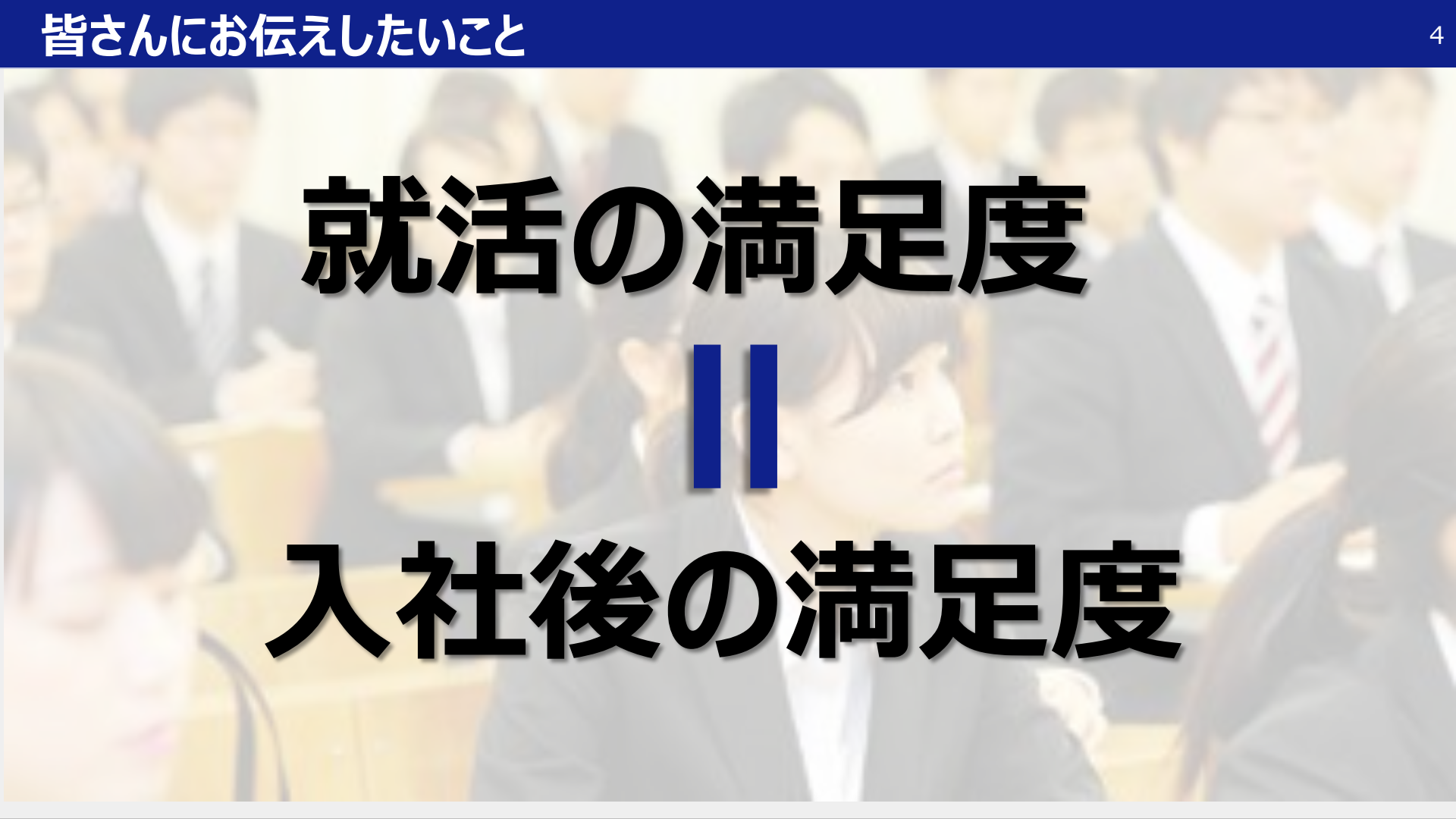
- 皆さんにお伝えしたいこと
- 会社概要
- 質疑応答

- 皆さんにお伝えしたいこと
- 会社概要
- 質疑応答

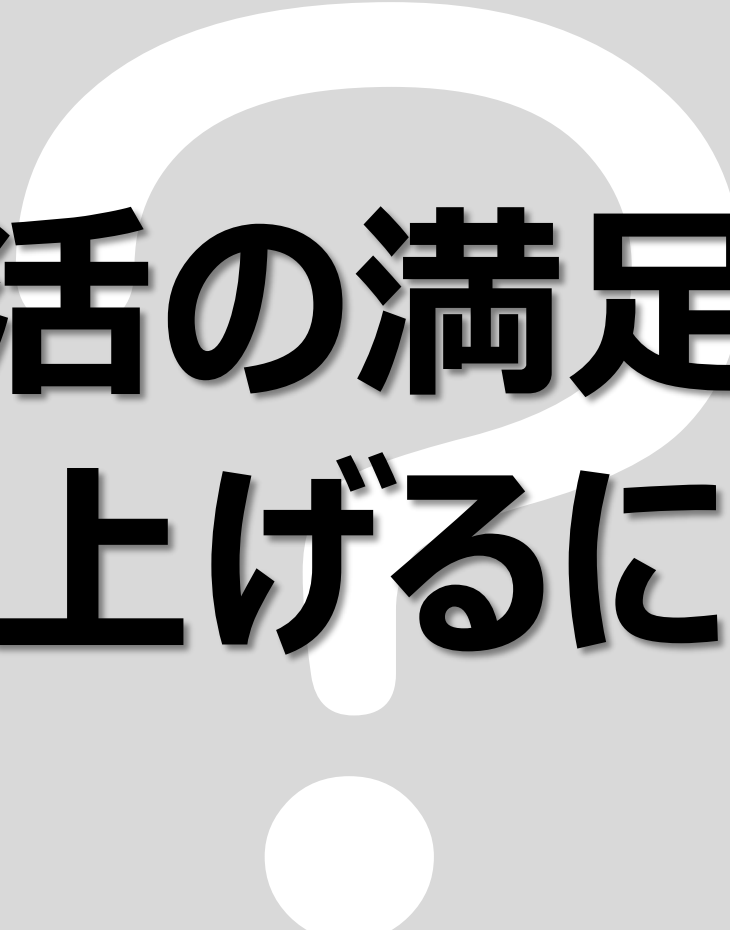
入社3年目までの大卒者離職率

沖縄平均：41.2%

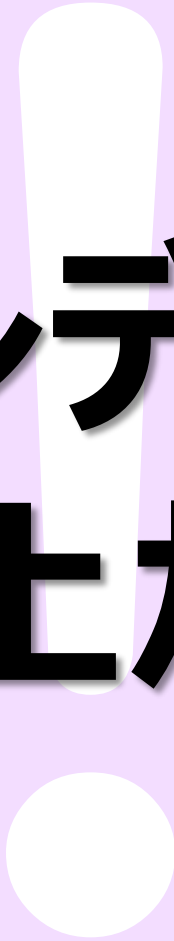
全国平均：32.0%



就活の満足度 Ⅱ 入社後の満足度



**就活の満足度
を上げるには**



**「就業レディネス」
の向上がカギ**

就業レディネスの構成要素

- ① 自己理解の促進(アイデンティティ形成の理解)
- ② キャリア自己効力(主体的な進路決定)
- ③ 社会人としての自覚

就業レディネスの構成要素

過去 自己理解の促進 (アイデンティティ形成の理解)

- 自分の過去を振り返り、アイデンティティ形成のプロセスを読み解くことで、自身の動機属性 (価値観や自分特有の性質) を把握する。

現在 キャリア自己効力 (主体的な進路決定)

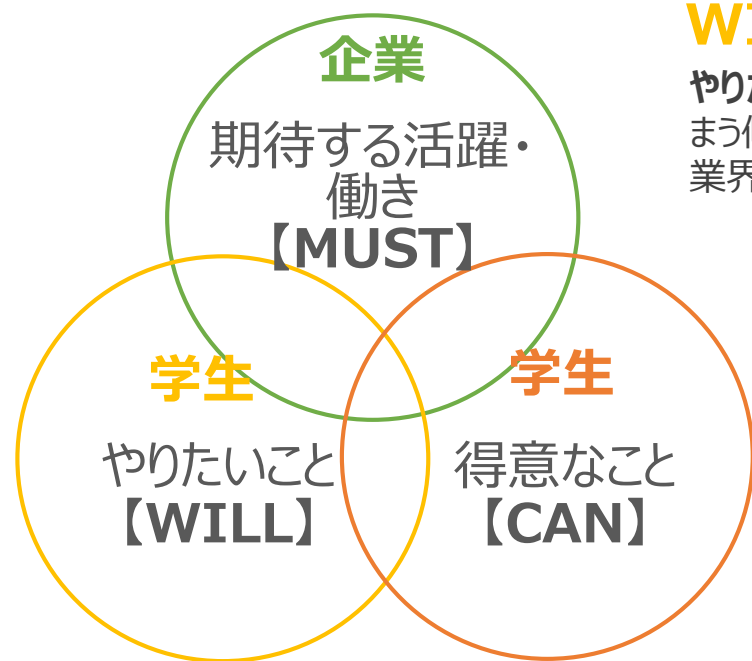
- 企業理解・研究を深め、進路選択や進路選択課程に対する自己効力を感じる。

未来 社会人としての自覚

- 学生生活を通じて、自分のやりたいこと見出したり、入社後どんな人生を歩みたいのか等について考えることで就業観が醸成される。

社会人としての自覚

WILL・CAN・MUSTの中でも「MUST」を正しく
理解することで入社前後のギャップを埋め、自覚を高める



WILL

やりたいことは「偶然」。自分が知っていることを「やりたいこと」と決めつけてしまう傾向があります。まずは先入観を持たず、オープンマインドで色々な業種・業界の話を聞いてみましょう！

CAN

出来ることは「必然」。自分が持っている技術、スキル、知識、経験から出来ることは決まっています。そして、その出来ることがやりたい事とイコールになるとは限りません。

MUST

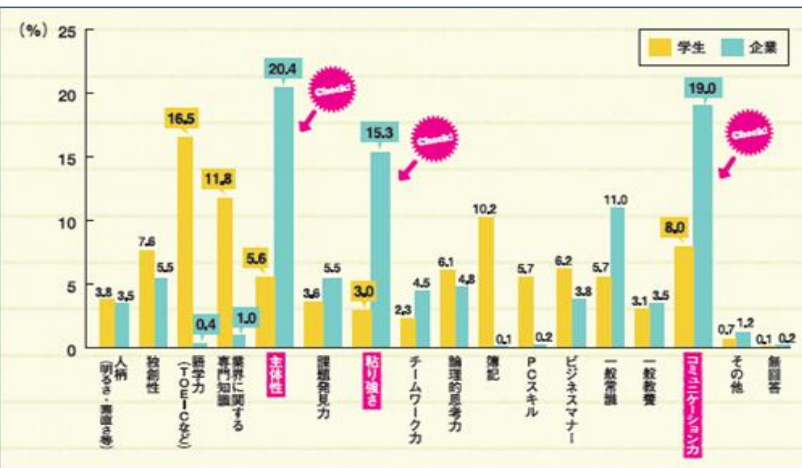
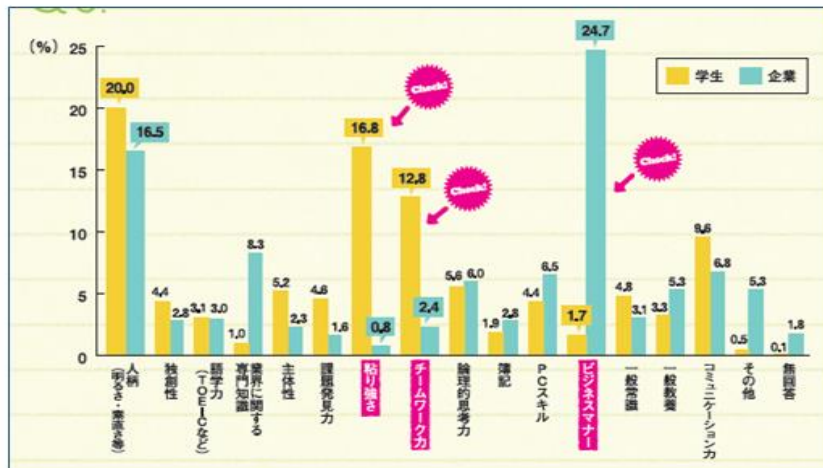
例えば、総合職で採用されるということは会社に対して「どこでも行きます。何でもやります。」と約束をするという事です。
そして、その約束に対して会社は何十年という雇用を担保するのです。

企業と学生の意識のギャップ

▶ 「身につけておいてほしい能力水準」に企業と学生で大きな意識の差がある。

Q. 自分が既に身につけていると思う能力は？（对学生）
学生が既に身につけていると思う能力は？（对企业）

Q. 自分に不足していると思う能力は？（对学生）
学生に不足していると思う能力は？（对企业）



（経済産業省「大学生の『社会人観』の把握と『社会人基礎力』の認知度向上実証に関する調査」平成21年）

粘り強さ

チームワーク力

主体性

コミュニケーション力



（学生の認識）
「十分出来ている」
（企業の認識）
「まだまだ足りない」

ビジネスマナー

語学力

業界の専門知識

PCスキル



（学生の認識）
「まだまだ足りない」
（企業の認識）
「出来ている（これから良い）」

法人も“人”とつくだけあって、その企業が経験してきた歴史や企業の個性があります。



あなたはその会社のどんなところに“共感”しますか？

各種イベントで以下の順番に沿ってご説明していきます

12

2021年3月

沖縄セルラーの未来

7、技術本部長が語る沖縄セルラーの未来

3月予定

8、営業副本部長が語る沖縄セルラーの未来

3月予定

2021年12月～1月

沖縄セルラーの過去

1、堅実なエリア整備と社員の奮闘

11/3
(沖縄)

2、地元への想い ～CSR活動～

11/7
(沖縄)

沖縄セルラーのいま

3、代理店営業グループ
エリア品質グループ

11/21(東京)
12/1 (沖縄)
の全力

4、ソリューション営業グループ
設備計画グループ

12/5 (東京)
12/12(福岡)
の全力

5、営業推進グループ
基地局建設グループ

12/26(沖縄)
の全力

6、販売促進グループ
オペレーショングループ

1/16(沖縄)
の全力

各種イベントで以下の順番に沿ってご説明していきます

2021年3月

沖縄セルラーの未来

- 7、技術本部長が語る沖縄セルラーの未来
- 8、営業副本部長が語る沖縄セルラーの未来

6、販売促進グループ
オペレーショングループ
の全力

5、営業推進グループ
基地局建設グループ
の全力

4、ソリューション営業グループ
設備計画グループ
の全力

本日

3、代理店営業グループ
エリア品質グループ
の全力

沖縄セルラーのいま

- 1、堅実なエリア整備と社員の奮闘
- 2、地元への思い ～CSR活動～



沖縄セルラーの過去

沖縄セルラーの いま

3・代理店営業グループ エリア品質グループの全力

沖縄セルラーの いま

3・代理店営業グループ エリア品質グループの全力

auショップの運営(経営)は代理店様

代理店営業とは…

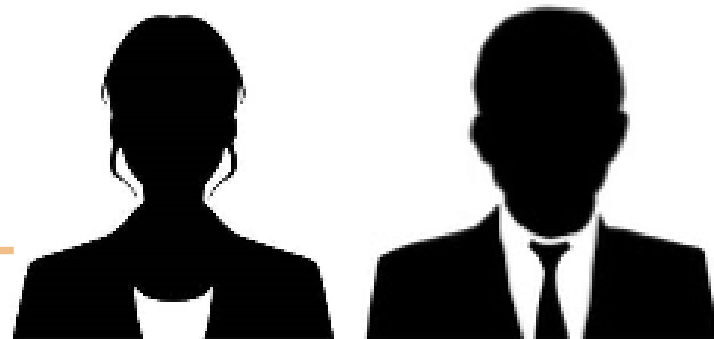
沖縄セルラー

代理店A

代理店B

代理店C

代理店数：13社



auショップ運営代理店様に対する
営業活動を行い、
「地域のお客様に選ばれ続けるauショップ」
を代理店様と一緒に構築すること

auショップの運営(経営)は代理店様

統括担当・店舗担当ペアで活動

沖縄セルラー

代理店A

代理店B

代理店C



統括担当

共有・相談

店舗担当

代理店のマネジメント層と

定期商談(週1回)

＜商談内容＞

- 販売実績
- 運営体制（人員など）
- 代理店収益
- ショップ開設（移転やリニューアル等）
… その他

1人3社程度を担当

店舗状況の確認

（順次担当のショップを巡回）

＜確認内容＞

- 定期商談で確認した課題や取組内容が
店舗で確認、実践されているか
- お客様視点でショップをチェックし、改善を
施す

1人10～20店舗を担当



担当店舗のauWALLETクレカ 契約獲得率の向上

S
A
B
C
D

評価ランク“D”店舗

“auWALLETクレカ”獲得が弱い

原因究明／改善取り組み



統括担当

- 代理店の経営陣にクレカ獲得の重要性を説明
- KDDI全国支店の成功事例を共有
- インナー(代理店社内)キャンペーン実施の提案

例：獲得数に応じて、個人に1万円程度のプレゼントを贈呈する …等



店舗担当

- とにかく店舗を訪問し、店長だけでなく、ショップスタッフ一人ひとりとコミュニケーションをとり、信頼関係を築く。
- 「やって欲しい」ことだけ話すのではなく「できない理由」をヒアリングし、出来るようになるための建設的な意見交換を意識する

サービス知識がなく
提案することが不安

提案しても断られる
ことが多い…

お客様へ説明する
こと、やることが
多く優先度が低い

成功体験を作り
モチベーションUPで
実績向上を目指そう！

？



店舗担当



統括担当



店舗担当

- 実際に接客した経験がないことが不安
- ショップスタッフと自身の知識量の差が不安
- なかなか最初は日々の実績報告をしてくれず根気強く言い続けることで意識してくれた

実践を強く意識



沖縄セルラー直営店
auNAHAスタッフの協力

商材知識を得る
勉強会実施
(全4店舗)



オープン前に
ロープレ実施
(3回／店舗)
2か月間



実績管理簿を
作成し、日々
の報告を依頼



10% ▶ 30%に獲得率向上！

Dランク ▶ BランクにUP！



自信を持ってお客様に提案が出来るようになった！

お客様に喜んでもらえる機会が増えた！



10% ▶ 30%に獲得率向上！

Dランク ▶ BランクにUP！

**MISSION
COMPLETE**

成功体験を作り
モチベーションUPで
実績向上を目指そう！

自信を持ってお客様に提案が出来るようになっていこう！

お客様に喜んでもらえる機会が増えた！



沖縄セルラーの いま

3・代理店営業グループ エリア品質グループの全力

キャリアアグリゲーション(CA)の 計画的な実現



2100MHz

850MHz



以前はスマホで1種類の
周波数帯域しか利用できず



通信の利用状況に偏りが
出てしまい、速度が遅くなる



Cさん、Dさんがたまたまたくさん使う人だと……

キャリアアグリゲーションが無い場合

全員キャリアアグリゲーション対応の場合



混雑

遅い!



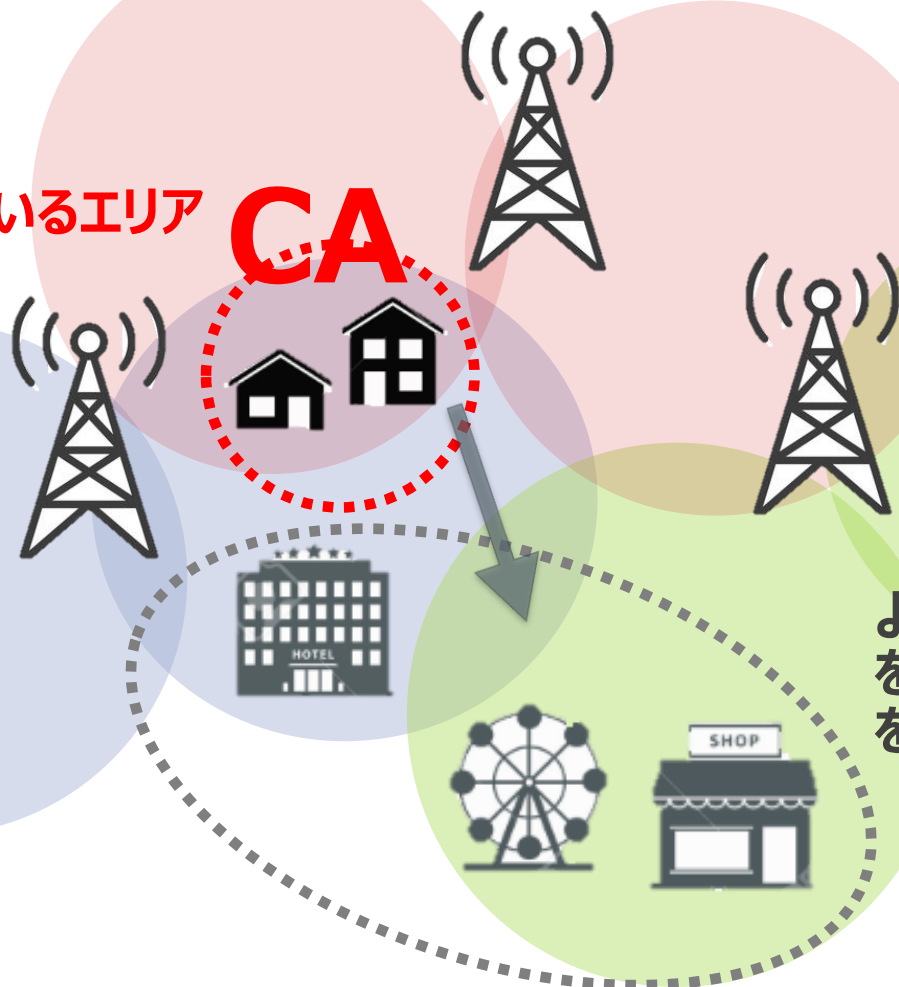
複数の周波数帯域を同時
に利用できるCAになると



データ伝送の高速化、それと
共に電波状況に左右されにく
く安定した通信が可能になる

既にCA化されているエリア

CA



より多くの人に高速通信
を提供する為にCAエリア
を改善！

現地の状況確認

CA化したいエリア周辺に基地局はあるのか？

基地局の状態確認

基地局の設定、物理的な高さ、角度などを確認

改善方法の検討

新たに基地局設置が必要？ 基地局のパラメータ設定変更で対応？

現地測定の調整

パートナー会社の定期測定で対応？ 自社で対応？

結果の判断

実際にデータのダウンロード、アップロードのスループットを測定
改善 ▶ 対応終了 未改善 ▶ 最初から再検討



現地の状況確認

CA化したいエリア周辺に基地局はあるのか？



基地局の状態確認

実際に設定を変更する時は試験運用などなく本番で反映。

設定、物理的な高さ、角度などを確認

改善方法の検討

新たに基地局設置が必要？ 基地局のパラメータ設定変更で対応？

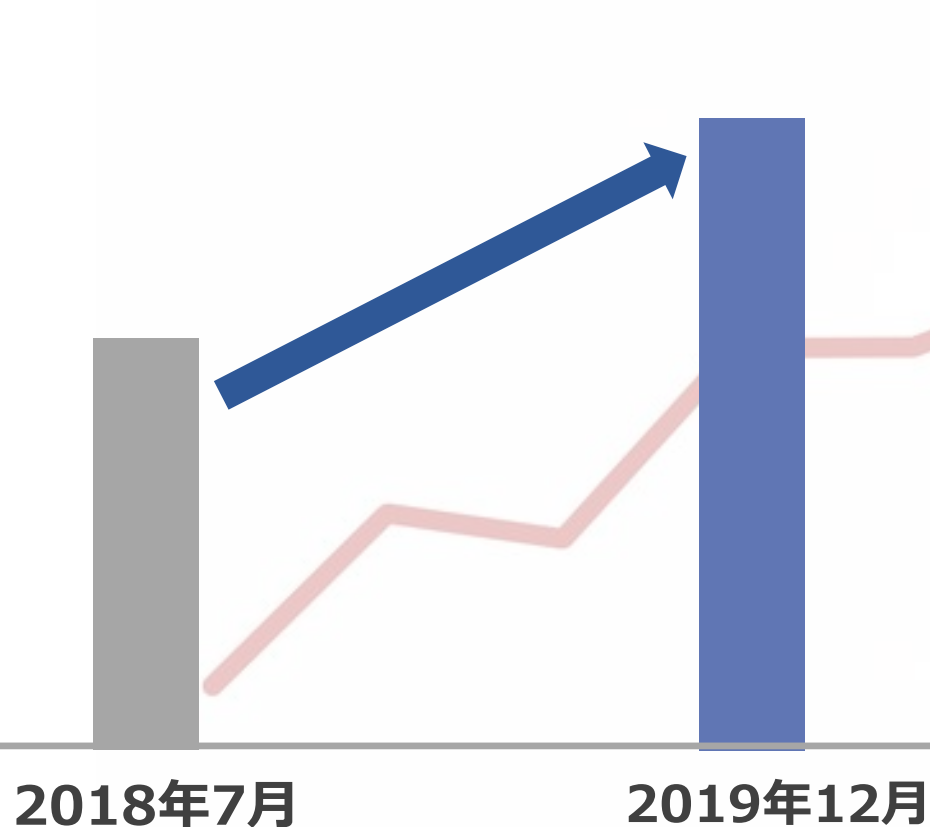
最も大事なことはユーザーと同じ状況での測定！

現地測定の調整

パートナー会社の定期測定で対応？ 自社で対応？

結果の判断

実際にデータのダウンロード、アップロードのスループットを測定
改善 ▶ 対応終了 未改善 ▶ 最初から再検討



**CA技術により
23ヶ所の
高速化を達成！**

沖縄セルラーの仕事 責任(難易度)“高”＝貢献度“高”

沖縄セルラー
エリア品質グループ

1グループ4名
若手も主担当者！

KDDI
エリア品質グループ

1G10名程度×3G
業務は細分化！

2021年3月

2021年12月～1月

2020年11月

沖縄セルラーの過去

1、堅実なエリア整備と社員の奮闘



11/3
(沖縄)

2、地元への想い ～CSR活動～



11/7
(沖縄)

沖縄セルラーのいま

3、代理店営業グループ
エリア品質グループ



11/21(東京)
12/1 (沖縄)

4、ソリューション営業グループ
設備計画グループ

の全力

12/5 (東京)
12/12(福岡)

5、営業推進グループ
基地局建設グループ

の全力

12/26(沖縄)

6、販売促進グループ
オペレーショングループ

の全力

1/16(沖縄)

沖縄セルラーの未来

7、技術本部長が語る沖縄セルラーの未来

3月予定

8、営業副本部長が語る沖縄セルラーの未来

3月予定

就業レディネスの構成要素

過去 自己理解の促進 (アイデンティティ形成の理解)

- 自分の過去を振り返り、アイデンティティ形成のプロセスを読み解くことで、自身の動機属性 (価値観や自分特有の性質) を把握する。

現在 キャリア自己効力 (主体的な進路決定)

- 企業理解・研究を深め、進路選択や進路選択課程に対する自己効力を感じる。

未来 社会人としての自覚

- 学生生活を通じて、自分のやりたいこと見出したり、入社後について考えることで就業観が醸成される。

就業レディネスの構成要素

過去 自己理解の促進(自己理解の形成の理解)

まずは自己理解！

- 自己・過去の振り返りを通して、自己理解の形成の理解が深まり、自身の動機属性(価値観や自分特有の性質)を把握する。

現在 企業理解・研究を深め、進路選択や進路選択課程に対する自己効力を感じる。

「沖縄に貢献したい」

- 企業理解・研究を深め、進路選択や進路選択課程に対する自己効力を感じる。

未来 社会人としての自覚

なぜ？なぜ？なぜ？

- 学生生活を通じて、自分のやりたいこと見出したり、入社後について考えることで就業観が醸成される。

周知・連絡事項

1. OBOG交流会 in 東京

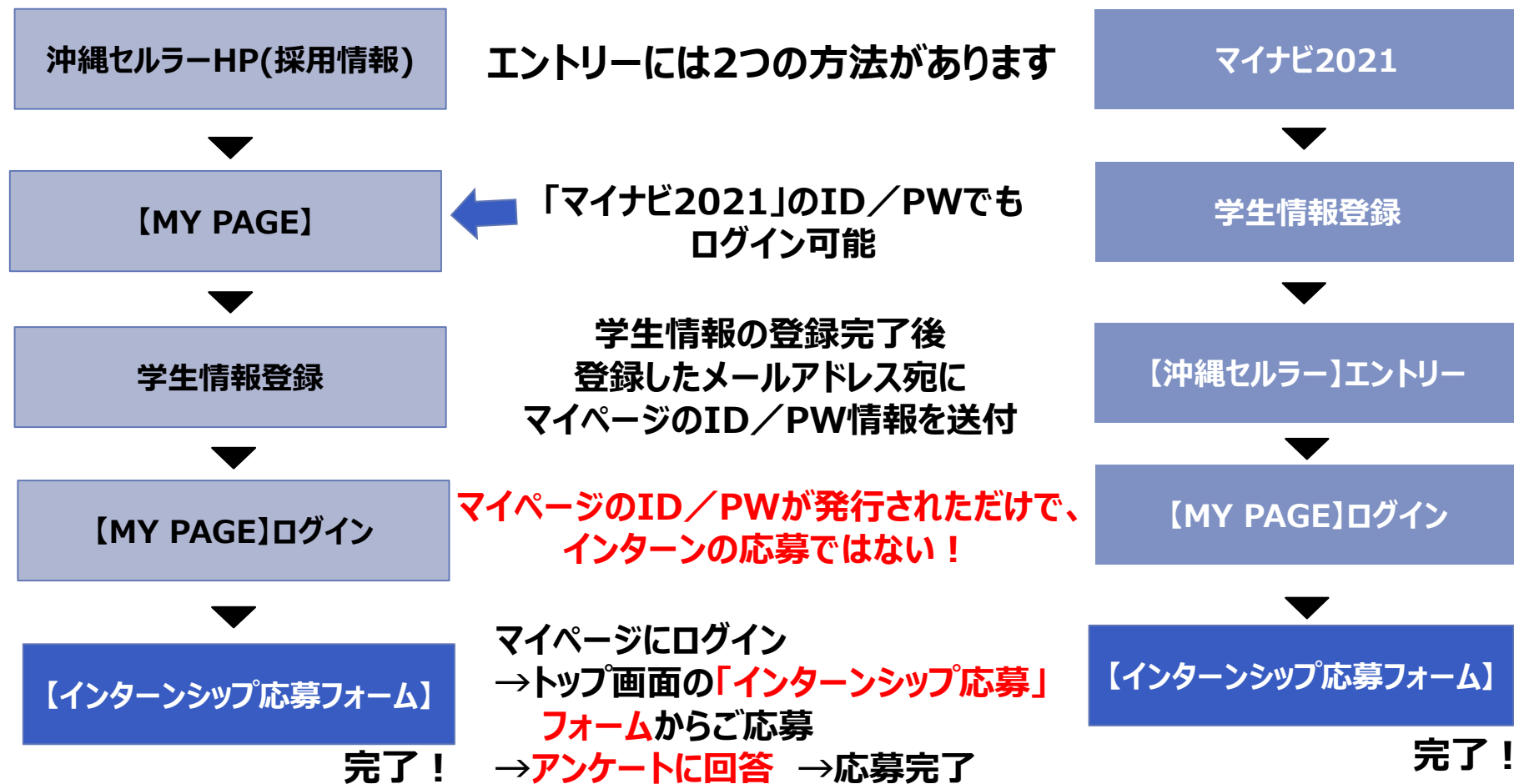
実施日：①11月22日（日） ※参加希望者はお声掛けください！
②12月6日（日） ※応募締め切り：11月23日（月）～11月29日（日）

2. 春インターンシップ°

▶沖縄セルラーコース別（営業職／技術職）体験！2～3Daysインターンシップ°
実施日：2月15日（月）～17日（水）予定 ※応募期間：12月中旬～1月中旬 予定

3. 合同企業説明会 in 福岡

▶マイナビルーム福岡 12月5日（土） 参加！



地元で全力! au 沖縄セルラー

ログイン 会員規約 ID・パスワードをお忘れの方 登録はこちら 利用環境について

2020/08/04
スケジュール更新しました!

2020/08/03
6月卒業生へのアンケート結果発表!

オリジナルID・パスワードでログイン

ID番号 パスワード

規約に同意してログイン

マイナビ会員ID・パスワードでログイン

マイナビ2022以外でエントリーされた方もマイナビボタンから再手続きすると、「マイナビ会員ID・パスワード」からログインすることができます。

マイナビ

LINEアカウントでログイン

マイページアカウントとLINEアカウントを連携している方は、LINEアカウントを利用してログインすることができます。

ログイン

学生情報登録

登録アドレスへ
ID/PWを送付

【MY PAGE】ログイン

インターンシップ応募

これで完了だよ!

◀「マイナビ2021」の
ID/PWでもログイン
可能です!!

マイページから「LINE 友だち追加」をお願いします！

au shika!
OKINAWA CELLULAR TELEPHONE COMPANY

SMARTPHONE RING
スマートフォンリング



LINE 友だち追加して頂いた方々を対象に
auシカ スマホリングを抽選で100名様にプレゼント！！

＜対象者の条件＞

- ①MY PAGEより「LINE 友だち追加」を実施していること
- ②弊社のイベントに1回以上参加していること

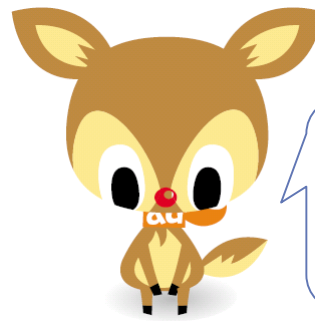


マイページの
メニュー



「LINE 友だち
追加」を選択

皆様からの ご応募お待ちしております！



沖縄セルラーMY PAGE
はこちらシカ♪

応募するシカない！

☆今後の沖縄セルラー就活情報は
すべてMY PAGEにて公開



☆採用ホームページも
11月リニューアル予定！！

