

沖縄セルラー会社概要



沖縄セルラー電話株式会社
人事部 採用・教育G

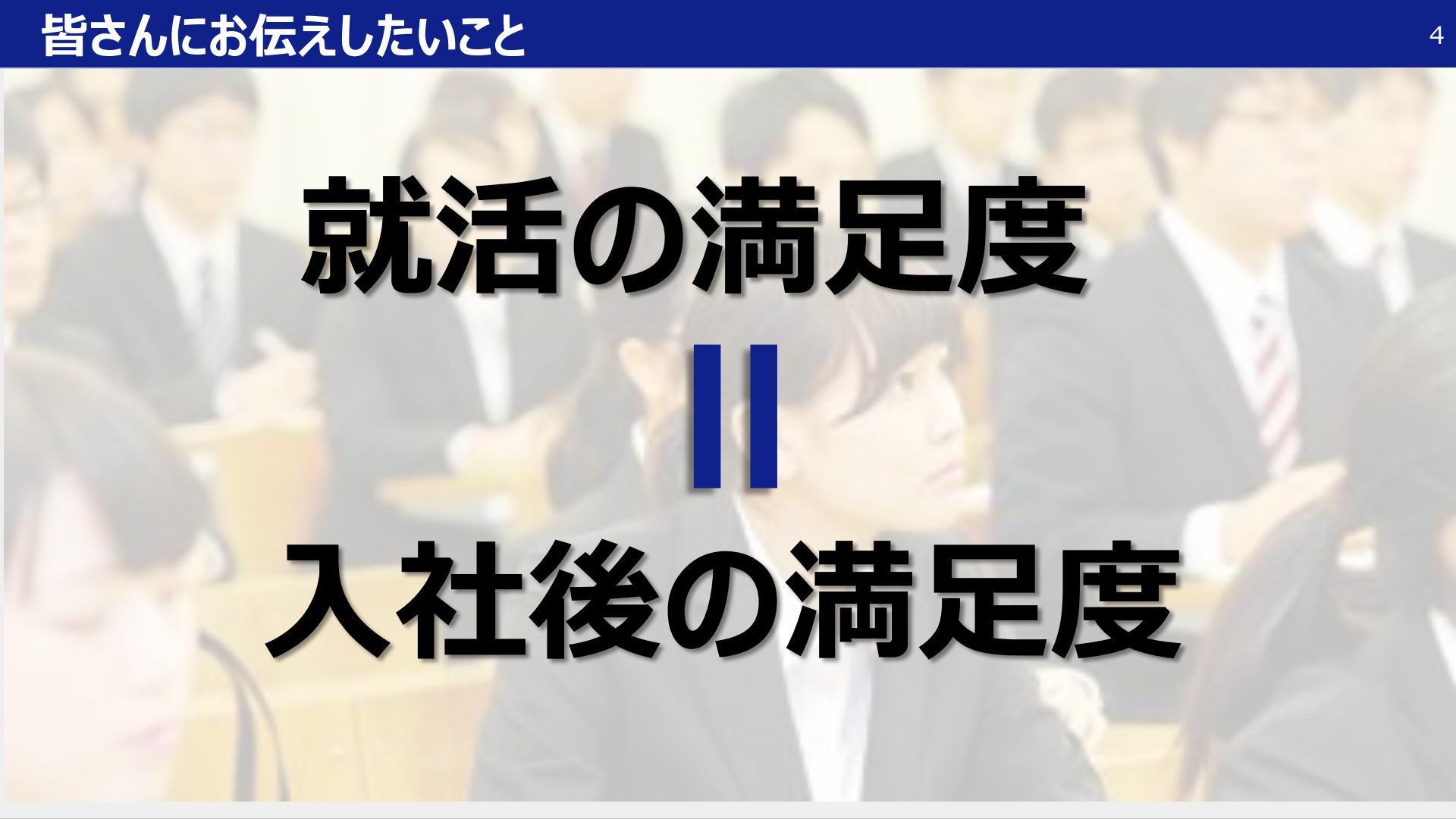
- 皆さんにお伝えしたいこと
- 会社概要
- 質疑応答

- 皆さんにお伝えしたいこと
- 会社概要
- 質疑応答

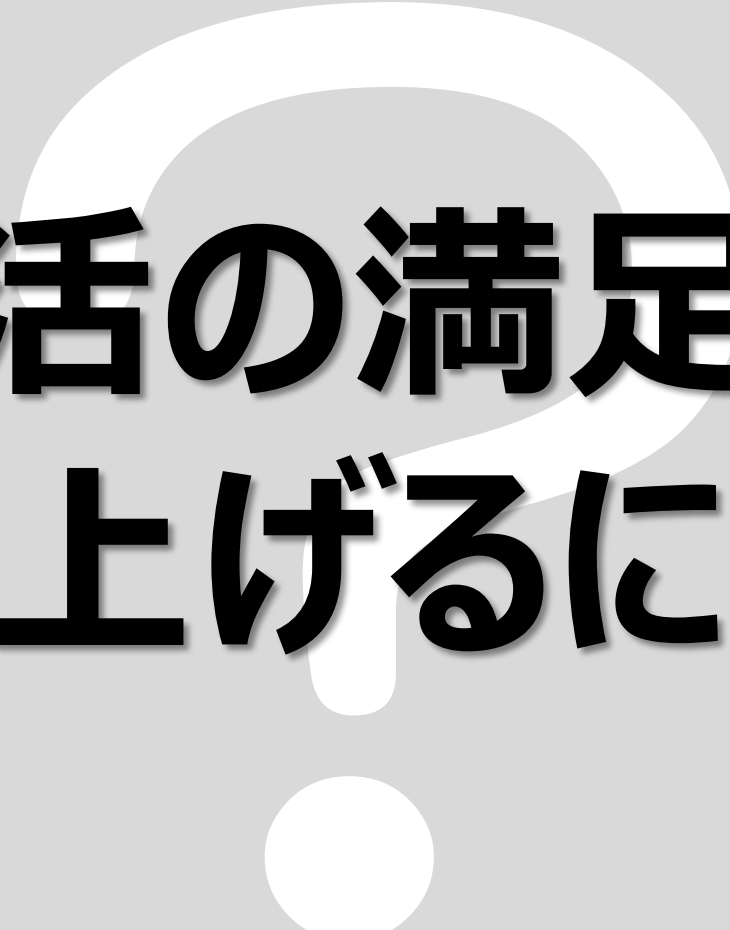
入社3年目までの大卒者離職率

沖縄平均：41.2%

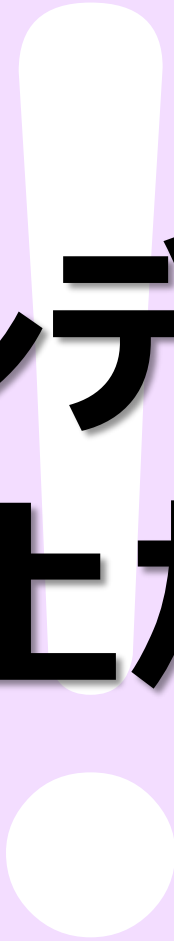
全国平均：32.0%



就活の満足度 Ⅱ 入社後の満足度



**就活の満足度
を上げるには**



**「就業レディネス」
の向上がカギ**

就業レディネスの構成要素

① 自己理解の促進 (アイデンティティ形成の理解)

② キャリア自己効力 (主体的な進路決定)

③ 社会人としての自覚

就業レディネスの構成要素

過去 自己理解の促進 (アイデンティティ形成の理解)

- 自分の過去を振り返り、アイデンティティ形成のプロセスを読み解くことで、自身の動機属性(価値観や自分特有の性質)を把握する。

現在 キャリア自己効力 (主体的な進路決定)

- 企業理解・研究を深め、進路選択や進路選択課程に対する自己効力を感じる。

未来 社会人としての自覚

- 学生生活を通じて、自分のやりたいこと見出したり、入社後どんな人生を歩みたいのか等について考えることで就業観が醸成される。

法人も“人”とつくだけあって、その企業が経験してきた歴史や企業の個性があります。



会社と人にも相性があるのです。

あなたはその会社のどんなところに“共感”しますか？

各種イベントで以下の順番に沿ってご説明していきます

2020年1月

沖縄セルラーの過去

1、堅実なエリア整備と社員の奮闘

1/10
(沖縄)

2、地元への想い ～CSR活動～

1/18
(福岡)

沖縄セルラーのいま

3、代理店営業グループ
エリア品質グループ

の全力

2/4(東京)

4、ソリューション営業グループ
設備計画グループ

の全力

2/11(沖縄)

5、営業推進グループ
基地局建設グループ

の全力

2/20(沖縄)

6、販売促進グループ
オペレーショングループ

の全力

2/24(大阪)

2020年2月

沖縄セルラーの未来

7、技術本部長が語る沖縄セルラーの未来

3/6

8、営業副本部長が語る沖縄セルラーの未来

3/13

2020年3月

各種イベントで以下の順番に沿ってご説明していきます

2020年3月

沖縄セルラーの未来

- 7、技術本部長が語る沖縄セルラーの未来
- 8、営業副本部長が語る沖縄セルラーの未来

- 6、販売促進グループ
オペレーショングループ
の全力

- 5、営業推進グループ
基地局建設グループ
の全力

本日

- 4、ソリューション営業グループ
設備計画グループ
の全力

- 3、代理店営業グループ
エリア品質グループ
の全力

沖縄セルラーのいま

- 1、堅実なエリア整備と社員の奮闘
- 2、地元への思い ～CSR活動～

沖縄セルラーの過去

沖縄セルラーの いま

3・ソリューション営業グループ 設備計画グループの全力

**沖縄セルラーの
いま**

**3・ソリューション営業グループ
設備計画グループの全力**

新サービス “バスWi-Fi” に挑戦 ニーズを的確に捉えて成約獲得



“バスWi-Fi” 導入事例の共有があり…

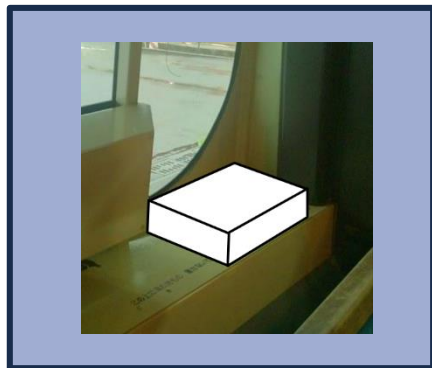
やってみたい人？

自ら手を挙げた “やってみたい！”

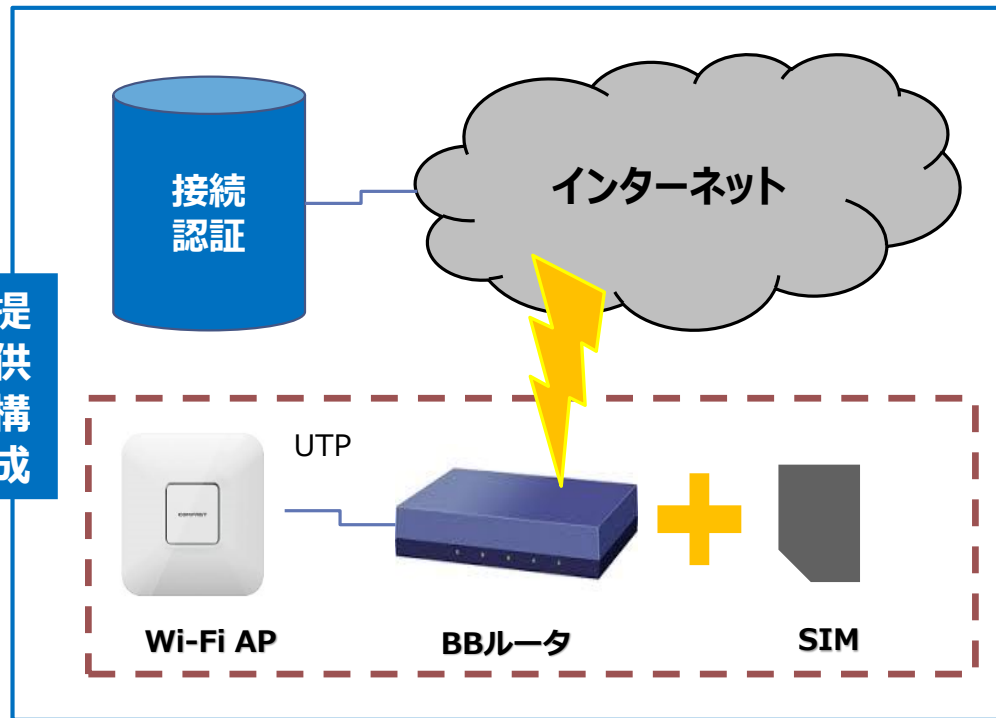
“バスWi-Fi” 導入事例の共有があり…

やってみたい人？

目標を達成したい… “成果へのこだわり”



提供構成



まず、バス会社に飛び込みまろう。

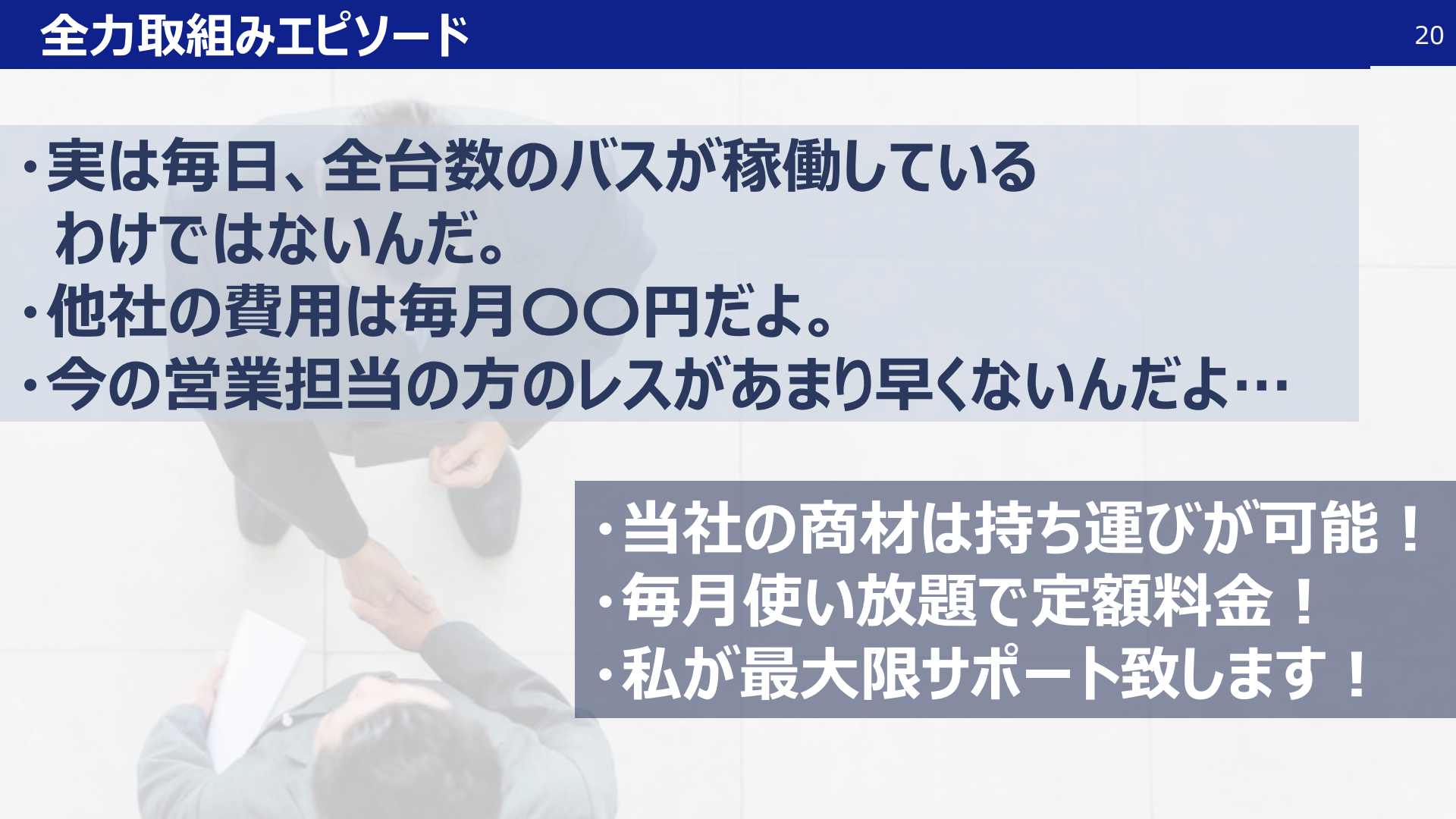
「あそこに〇〇会社の事務所があるよ！」

地道な営業活動から得た有力情報

「他社と契約をする予定だよ。」

ヒアリングを重ね信頼関係を構築

- ・なぜバスWi-Fiを導入したいのか？
- ・どのような使い方がしたいのか？
- ・他社の商材は？ランニングコストは？

- 
- ・実は毎日、全台数のバスが稼働しているわけではないんだ。
 - ・他社の費用は毎月〇〇円だよ。
 - ・今の営業担当の方のレスがあまり早くないんだよ…

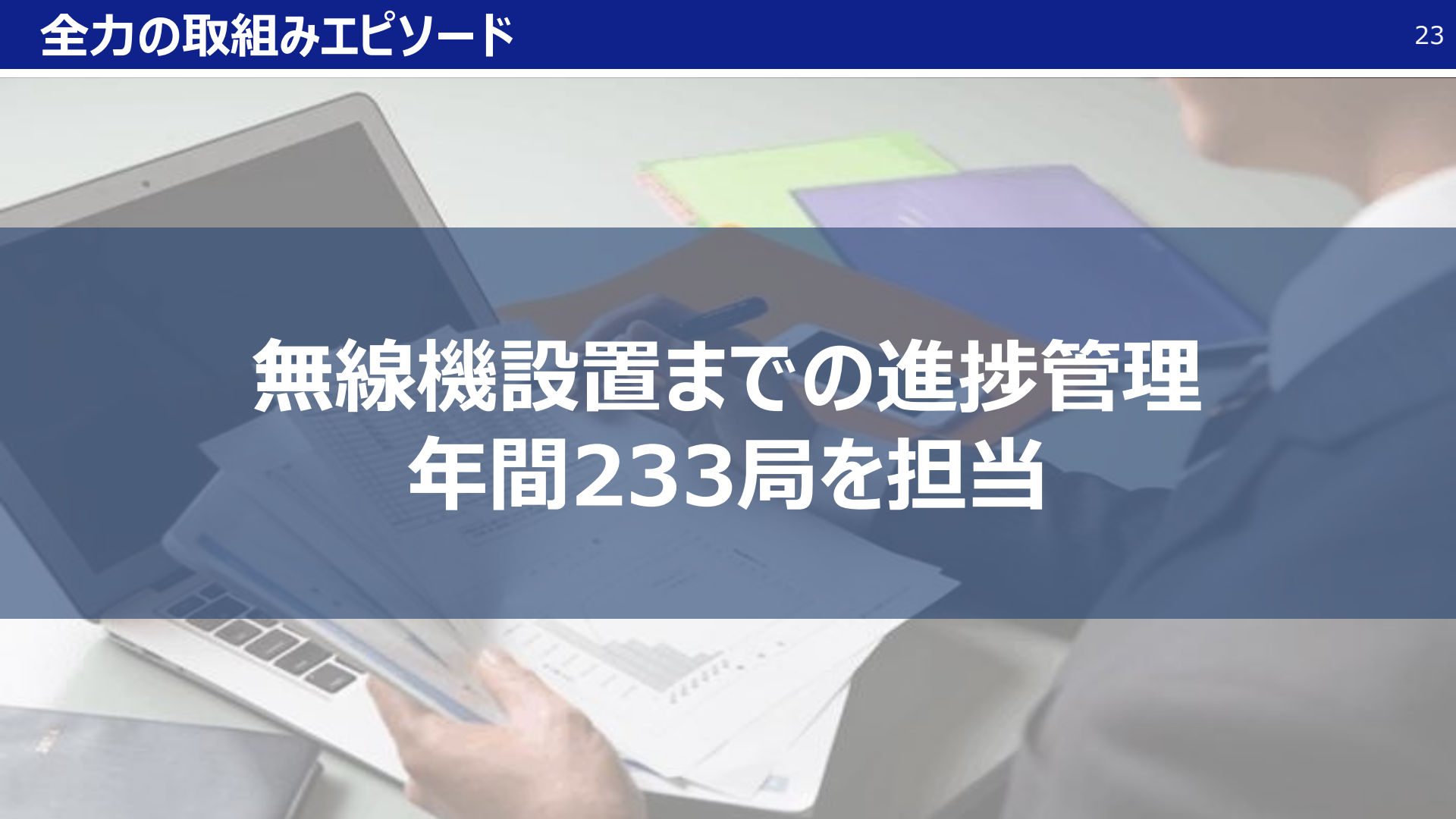
- ・当社の商材は持ち運びが可能！
- ・毎月使い放題で定額料金！
- ・私が最大限サポート致します！

A man in a dark blue suit, white shirt, and blue and red striped tie is shown from the chest up. He has his right fist raised in a celebratory gesture. The background is blurred, showing other people in a crowd. A semi-transparent red banner is overlaid across the middle of the image, containing the text "20台の契約獲得" in white.

20台の契約獲得

沖縄セルラーの いま

3・ソリューション営業グループ 設備計画グループの全力

A person in a blue suit is working at a desk. They are holding a pen and looking at a laptop screen. There are several papers and folders on the desk, including a green folder and a purple folder. The background is a light gray wall.

無線機設置までの進捗管理 年間233局を担当

入社4年目（KDDI出向から帰任して2年目）

前任者の異動…マニュアルを見ながらの業務

圧倒的な経験不足

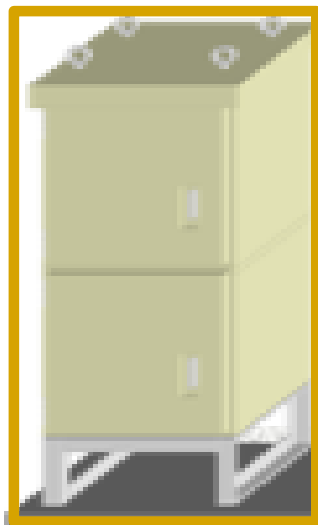
附帯装置



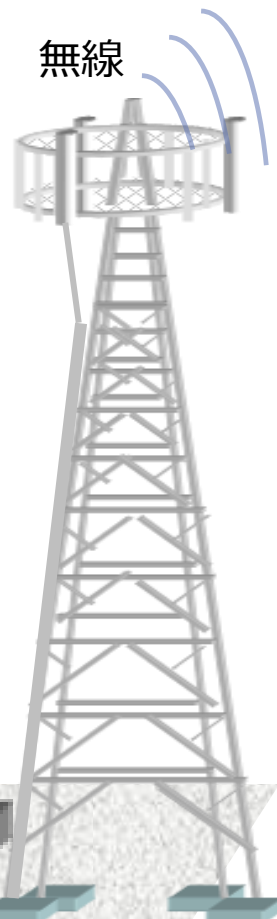
無線機

- ・バッテリー
- ・エンジン
- ・回線設備 など

- ・無線装置(BBU)
- ・出力装置(RRU)



無線



有線



社内での基地局を建てるまでの流れ

基地局設置
計画(目標)

施工会社の
調整

基地局建設
スケジュール

スケジュールに
沿った資材調達

基地局
建設・完成

無線機を設置するまでの流れ

発注
(無線機の調達)

パラメータ
チューニング
(無線機の設定)

建設業者
に出荷

基地局へ設置
(パートナー会社委託)

電波発射依頼
(パートナー会社委託)

周波数によって
必要な部材は変わる

当社の基地局建設G
へ引き継ぐ

無線機を設置するまでの流れ

発注
(無線機の調達)

**パラメータ
チューニング**
(無線機の設定)

**建設業者
に出荷**

基地局へ設置
(パートナー会社委託)

電波発射依頼
(パートナー会社委託)

電波の周波数によって
設定内容は変化

周波数によって
必要な部材は変わる

当社の基地局建設G
へ引き継ぐ

再調整が発生
することも…

無線機を設置するまでの流れ

発注
(無線機の調達)

**パラメータ
チューニング**
(無線機の設定)

**建設業者
に出荷**

基地局へ設置
(パートナー会社委託)

電波発射依頼
(パートナー会社委託)

電波の周波数によって
設定内容は変化

545機
の無線機

周波数によって
必要な部材は変わる

当社の基地局建設G
へ引き継ぐ

再調整が発生
するかも…

1カ月で同時に進めた 無線機の数 110機

仕入
(無線機の調達)

パラメータ
チューニング
(無線機の設定)

基地局へ設置
(基地局建設G)

ベンダーへ
電波発射依頼

電波の周波数によって
設定内容は変化

545システム

無線機を設置するまでの流れ

新しい周波数の導入

検収方法
変更に伴う
仕組の構築

仕入
(無線機の調達)

パラメータ
チューニング
(無線機の設定)

ベンダーへ出荷

基地局へ設置
(基地局建設G)

ベンダーへ
電波発射依頼

機器の発売停止
に伴う後継機
の発売

新しい周波数
の導入

検収方法
変更に伴う
仕組の構築

無線機を設置するまでの流れ

仕入
(無線機の調達)

随時発生する
変化にも柔軟に対応

パラメータ
設定

ベンダーへ出荷

基地局へ設置

ベンダーへ
電波発射依頼

機器の発売停止
に伴う後継機
の発売

多くの経験から全体を見ることが出来るようになった

**「もっと出来たのではないか…」
やりがいや達成感を得るためにまだまだ
より高い精度の仕事を追求する姿勢**

各種イベントで以下の順番に沿ってご説明していきます

2020年1月

沖縄セルラーの過去

1、堅実なエリア整備と社員の奮闘

済
1/10
(沖縄)

2、地元への想い ～CSR活動～

済
1/18
(福岡)

沖縄セルラーのいま

3、代理店営業グループ
エリア品質グループ

済
2/4
(東京)

4、ソリューション営業グループ
設備計画グループ

済
2/11
(沖縄)

5、営業推進グループ
基地局建設グループ

済
2/20
(沖縄)

6、販売促進グループ
オペレーショングループ

済
2/24
(大阪)

2020年3月

沖縄セルラーの未来

7、技術本部長が語る沖縄セルラーの未来

3/6

8、営業副本部長が語る沖縄セルラーの未来

3/13

就業レディネスの構成要素

過去 自己理解の促進 (アイデンティティ形成の理解)

- 自分の過去を振り返り、アイデンティティ形成のプロセスを読み解くことで、自身の動機属性(価値観や自分特有の性質)を把握する。

現在 キャリア自己効力 (主体的な進路決定)

- 企業理解・研究を深め、進路選択や進路選択課程に対する自己効力を感じる。

未来 社会人としての自覚

- 学生生活を通じて、自分のやりたいこと見出したり、入社後について考えることで就業観が醸成される。

就業レディネスの構成要素

過去 自己理解の促進

まずは自己理解！

- 自己・過去の振り返りを通して、自己理解の促進を図る。自身の動機属性（価値観や自分特有の性質）を把握する。

現在

「沖縄に貢献したい」

- 企業理解・研究を深め、進路選択や進路選択課程に対する自己効力を感じる。

なぜ？なぜ？なぜ？

未来 社会人としての自覚

- 学生生活を通じて、自分のやりたいこと見出したり、入社後について考えることで就業観が醸成される。

周知・連絡事項

1. 沖縄セルラー単独説明会×役員講演会

応募受付：3月1日開始予定

【第1回】

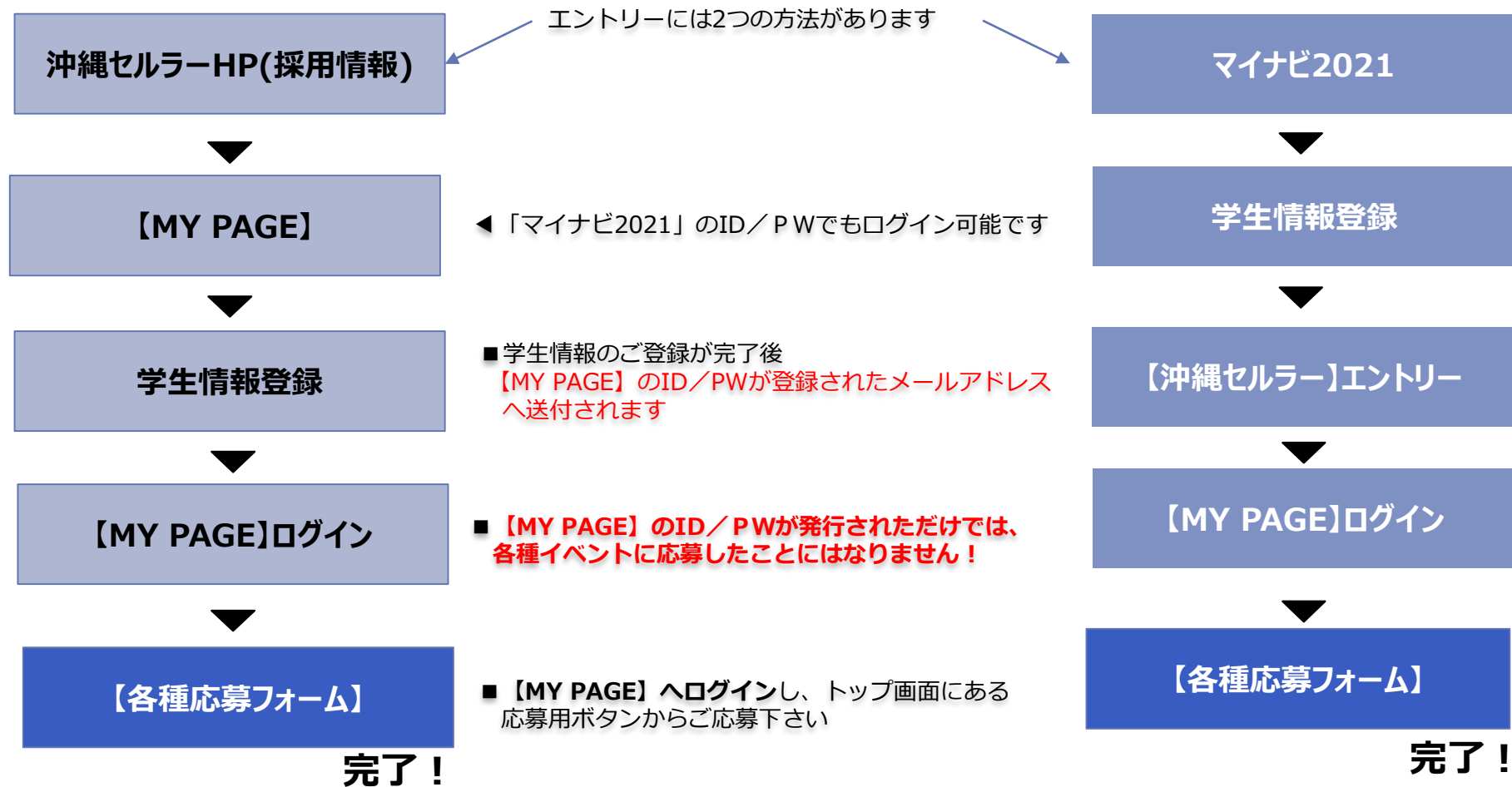
日程▶2020年3月6日(金)
時間▶14:00～15:30
場所▶沖縄セルラー本社ビル
講師▶技術本部長（山森 誠司）

【第2回】

日程▶2020年3月13日(金)
時間▶13:30～15:00
場所▶沖縄セルラー本社ビル
講師▶営業副本部長（上地 球二／甲斐田 裕史）

2. 選考応募受付期間

期間▶2020年3月2日(月)～4月5日(日)
内容▶エントリーシート提出／適正検査(GAB)受検
応募▶MY PAGEをご確認下さい ※3/1よりMY PAGEが変わります※
周知▶2次選考 4月下旬頃



地元に全力！

au 沖縄セルラー
CARRIER

ログイン

会員規約

ID・パスワードをお忘れの方

登録はこちら

利用環境について

沖縄セルラーマイページへようこそ！

○採用に関する情報の更新

○イベント予約受付もこちらで行います

♪

what's new

2019/06/07 《人事ブログ》OPEN！

2019/06/01 マイページをオープンしました！

オリジナルID・パスワードでログイン

ID番号

パスワード

ログイン

マイナビ会員ID・パスワードでログイン

マイナビ2021以外でエントリーされた方もマイナビボタンから再手続きすると、「マイナビ会員ID・パスワード」からログインすることができます。

マイナビ

学生情報登録

登録アドレスへ
ID／PWを送付

【MY PAGE】ログイン

各種イベント応募

これで完了だよ！

◀「マイナビ2021」の
ID／PWでもログイン
可能です！！

[ログイン](#)[会員規約](#)[ID・パスワードをお忘れの方](#)[登録はこちら](#)[利用環境について](#)

会員規約を確認し、同意の上ログインしてください。

オリジナルID・パスワードでログイン

ID番号

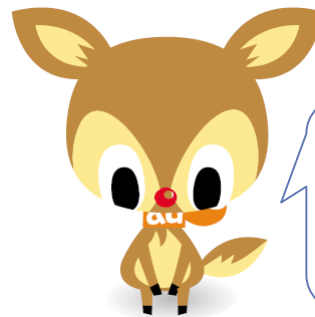
パスワード

規約に同意してログイン



○第1条（沖縄セルラー電話株式会社採用ホームページ会員サービスの定義）
「沖縄セルラー電話株式会社採用ホームページ会員サービス」（以下「会員サービス」とします）とは、沖縄セルラー電話株式会社（以下「当社」とします）が提供す

皆様からのご応募お待ちしております！



沖縄セルラーMY PAGE
はこちらシカ♪

応募するシカない！

プレ期用MY PAGE：2月29日終了
選考用MY PAGE：3月1日開始



☆今後の沖縄セルラー就活情報はすべてMY PAGEにて公開
★プログラム内容等、詳しくはMY PAGEにてご確認ください！